

SAP Business User Zertifizierung Sales (SD) & Überblick Sourcing & Procurement (MM)



Kostenfrei weiterbilden – mit dem Bildungsgutschein

Deine berufliche Weiterbildung kann zu 100 % durch den Bildungsgutschein der Agentur für Arbeit oder des Jobcenters gefördert werden. Das bedeutet: Mit diesem Gutschein nimmst du kostenfrei an deiner IT-Weiterbildung bei uns teil.

Darüber hinaus sind einzelne Weiterbildungskurse als „Maßnahmen zur Aktivierung und beruflichen Eingliederung“ über den Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein (AVGS) förderbar.

Gerne beraten wir dich unverbindlich zu deinen individuellen Fördermöglichkeiten.

Die SAP Business User Zertifizierung Sales (SD) vermittelt dir Kompetenzen für den Einsatz von SAP S/4HANA im Vertrieb. Als neuer Standard ersetzt S/4HANA schrittweise das klassische SAP-ERP – Fachkräfte mit entsprechenden Anwenderkenntnissen sind gefragt. Im Kurs lernst du Vertriebsprozesse in SAP als Business User professionell abzubilden und Kundenaufträge effizient zu steuern. Ergänzend gewinnst du Einblicke in Einkaufsabläufe. Mit gleich 2 anerkannten SAP-Zertifikaten weist du deine Fähigkeiten in SAP nach und stärkst deine Position im Bewerbungsprozess. Die SAP®-Weiterbildung ist per Bildungsgutschein zu 100 % förderbar. Informiere dich hier über die Kursinhalte und Voraussetzungen.

Dauer

3 Monate in Vollzeit

Kursinhalt

Diese Weiterbildung befähigt dich, die Prozesse im Einkauf mithilfe von SAP gezielt zu steuern und zu optimieren. Du lernst, wie du SAP S/4HANA gezielt für die Angebots-, Auftrags- und Rechnungsstellung einsetzt und die Logistikprozesse dahinter steuerst. Nach Abschluss des Kurses kannst du Bestellungen effizient abwickeln, Lieferantenbeziehungen pflegen und den gesamten Materialfluss im Unternehmen managen.

- › Vorstellung der Online-Tools
- › Navigation in SAP S/4HANA
- › Systemweite Konzepte in SAP S/4HANA
- › Logistik in SAP S/4HANA
- › Buchhaltung in SAP S/4HANA
- › Human Capital Management (HCM) und SAP SuccessFactors
- › Embedded Analytics

- › SAP Activate und Best Practices
- › SAP Services
- › SAP-Anwenderzertifizierung Foundation Level
- › Geschäftsprozesse in SAP S/4HANA Sales
- › Projekt: Learning Factory
- › SAP-Anwenderzertifizierung Sales UC_SD
- › Überblick: Geschäftsprozesse in der Materialwirtschaft

Voraussetzungen

- › Gute Deutschkenntnisse
- › Grundkenntnisse in Microsoft Office und Erfahrung mit Internet-Browsern
- › Teilnahme an einem unverbindlichen Beratungsgespräch

Lernziel

Die Digitalisierung verändert die Arbeitswelt rasant, und damit auch die Anforderungen an Fachkräfte. Unternehmen setzen zunehmend auf moderne Technologien wie SAP S/4HANA, um ihre Geschäftsprozesse effizienter zu gestalten - und suchen verstärkt nach SAP-zertifizierten Bewerber:innen. Besonders in Bereichen wie Logistik, Vertrieb und Rechnungswesen ist der Bedarf an qualifizierten Anwender:innen und Spezialist:innen mit aktuellen SAP-Kompetenzen hoch.

Wer sich mit aktuellen SAP-Lösungen auskennt und das nötige Fachwissen mitbringt, hat hervorragende Chancen auf dem Arbeitsmarkt und kann sich über sichere Jobperspektiven sowie spannende Entwicklungsmöglichkeiten freuen.

Mit dieser Zertifizierung im Bereich Sales hebst du dich von der Konkurrenz ab und sicherst dir eine solide Position in einem wettbewerbsintensiven Markt. Arbeitgeber schätzen Mitarbeitende, die speziell für SAP S/4HANA geschult sind und die Fähigkeiten haben, um Vertrieb und Kundenauftragsbearbeitung effizient und kundenorientiert abzuwickeln.

Zielgruppe

- › Arbeitsuchende, die ihre beruflichen Chancen mit einer SAP-Qualifizierung erhöhen möchten
- › Kaufmännisch Interessierte, die sich beruflich neu orientieren und ihre erworbenen Kenntnisse mit einem Zertifikat dokumentieren möchten
- › Quer- und Wiedereinsteigende, sich rehabilitierende Personen sowie Hochschulabgänger:innen mit oder ohne Abschluss

Abschluss

International anerkannte SAP-Zertifikate:

- › SAP S/4HANA Anwenderzertifikat Foundation Level
- › SAP S/4HANA Anwenderzertifikat Sales (SD)

Unterrichtsform

Online-Weiterbildung

Tägliche Unterrichtszeiten von 8:30 Uhr bis 16:30 Uhr

Lass dich individuell & kostenlos von uns beraten:

☎ 06221 77 333 77

✉ zentrale-kundenberatung@gfn.de